

کسب درآمد از آمازون؛ آموزش روش های درآمدزایی بدون سرمایه از آمازون

آیا در مورد کسب درآمد از آمازون بدون سرمایه چیزی شنیده اید؟ چگونه از آمازون کسب درآمد کنیم؟ یکی از شناخته شده ترین و **بهترین سایت های همکاری در فروش** در جهان، سایت آمازون است. به همین دلیل است که **کسب درآمد از آمازون** یکی از هدف های افرادی است که می خواهند در زمینه بازاریابی و فروش به مراتب بالایی برسند و کسب درآمد بیشتری داشته باشند.

چنان که می دانید، در دنیای امروز، با پیشرفت تکنولوژی بسیاری از کارها، از جمله خرید فروش، به راحتی و در منزل قابل انجام است. این موضوع باعث شده که در وقت و انرژی افراد صرفه جویی شود؛ بنابراین؛ در سال های اخیر عده زیادی از مردم به این نوع از خرید و فروش روی آورده اند. به طوری که **کسب درآمد با گوشی** از روش های مختلفی مثل کسب درآمد از سایت آمازون یا حتی **کسب درآمد از یوتیوب** در بین مردم بسیار محبوب شده است.

ایجاد توسعه و گسترش در بحث خرید و فروش آنلاین با برخی ویژگی ها مثل **کسب درآمد** بدون نیاز به سرمایه اولیه، به فروشندگان و بازاریابان این امکان را می دهد که بتوانند به کمک برخی سایت های بزرگ و معروف مثل آمازون به کسب درآمد اینترنتی بپردازند.

اگر بخواهید از طریق سایت آمازون کسب درآمد کنیم لازم است که قبل از هر چیزی در مورد آمازون بدانید. پس «آموزش کامل کسب درآمد از آمازون» را از دست ندهید تا به **کسب درآمد دلاری** برسید!

درباره آمازون

برای اینکه بدانیم چگونه از آمازون کسب درآمد کنیم، ابتدا باید بدانیم آمازون چیست؟ سایت بزرگ و معروف **آمازون** که امروزه کمتر کسی در جهان وجود دارد که نام آن را نشنیده باشد، در **هنگام شروع** به کار، تنها یک وبسایت کوچک فروش کتاب های دست دوم بود و به مرور زمان به حدی رشد پیدا کرد که اکنون به عنوان بزرگترین سایت خرده فروشی دنیا با بیش از **200 میلیون بازدیدکننده**، بیش از **1.7 تریلیون دلار ارزش** دارد. شما هم اگر به فکر درآمدزایی از این سایت بزرگ هستید، می توانید همکاری در فروش آمازون را آغاز کنید.

جالب است بدانید که آمازون فقط محل خرید آنلاین نیست. این مجموعه بزرگ در استودیوی آمازون به تولید فیلم و برنامه های تلویزیونی می پردازد. این شرکت همچنین با پرداخت **13 میلیارد دلار Whole Foods** را خرید و وارد تجارت مواد غذایی شد. علاوه بر این آمازون مالک **Zappos, IMBD, Audible, Goodreads** و **Twitch.tv** نیز هست.

این تنوع در محصولات قابل ارائه توسط این شرکت، نه تنها به مشتریان در خرید کمک بسیاری کرده؛ بلکه باعث شده تا فروشندگان نیز بتوانند با این روند رو به رشد همراه شوند و به راحتی حتی به **کسب درآمد در خانه** بپردازند.

حتما بخوانید: **کسب درآمد از تلگرام**

نکته مهم در خرید و فروش از طریق آمازون

در شروع آموزش کامل کسب درآمد از آمازون می‌خواهیم در مورد خریدوفروش از طریق آمازون صحبت کنیم پس آموزش فروش در آمازون را تا آخر بخوانید. همان‌طور که می‌دانید آمازون یک مجموعه بسیار بزرگ است و افراد زیادی در این مجموعه در حال فعالیت و درآمدزایی از طریق این سایت هستند. نکته بسیار مهم در مورد خریدوفروش در آمازون قیمت محصولات است.

اگر قرار است محصولاتی را از طریق آمازون به اشتراک بگذارید، باید طوری باشد که قیمت تمام‌شده آن برای مشتری بالاتر از سایر رقبای شما نباشد. به دلیل بالا بودن شدت رقابت در آمازون، بالا بودن قیمت محصول شما نسبت به رقبا باعث کاهش فروش شما خواهد شد.

علاوه بر آن سعی کنید محصولاتی باقیمت کم بفروشید تا بتوانید با فروش تعداد زیاد، سود زیادی کسب کنید. طبق تجربیاتی که تاکنون در مورد کسب درآمد از سایت آمازون وجود داشته است، کسانی که در این سایت به دنبال فروش محصولاتی باقیمت زیاد هستند، موفق به کسب سود چندانی نخواهند شد.

این مطلب را از دست ندهید: [کسب درآمد برای نوجوانان](#)

روش های کسب درآمد از آمازون



روش های کسب درآمد از آمازون

ایده کسب و کار با آمازون به شدت متنوع است. خوشبختانه انقدر روش های کسب درآمد از آمازون زیاد است، به راحتی می‌توانید با توجه به شرایط خودتان یکی از این ایده های کسب و کار را انتخاب و شروع به درآمدزایی کنید.

برای برخی از این شیوه‌ها به سرمایه‌ای برای فروش نیاز دارد و برای بعضی دیگر نیازی به سرمایه نیست. موضوعی که در مورد کسب درآمد در آمازون حائز اهمیت است، این است که شما باید قبل از شروع به کار حتماً آمازون و شرایط آن را از جنبه‌های مختلف بررسی کنید.

تحقیق درباره کسب درآمد از آمازون و مزایای همکاری در فروش به شما کمک می‌کند تا سود بیشتری کسب کنید و متحمل هیچ ضرری نباشید.

آمازون FBA

یکی از روش های کسب درآمد از آمازون FBA است. در این روش تمام اعمالی مثل بسته‌بندی و ارسال محصول یا هرگونه خدمات مربوط به مشتری بر عهده آمازون است و تنها کاری که شما باید انجام دهید، ارسال محصولاتتان به انبار محصولات آمازون است. بعد از آن تمامی وظایف دیگر بر عهده آمازون خواهد بود.

این روش همکاری برای افرادی مناسب است که تعداد محصولاتشان زیاد است و استفاده از این خدمات آمازون برای آن‌ها مقرون به صرفه خواهد بود. اگر تعداد محصولات شما زیاد نیست، بهتر است خودتان بسته‌بندی و ارسال برای مشتری را به عهده بگیرید. در غیر این صورت ملزم به پرداخت هزینه‌های سنگینی خواهید شد که باعث ضرر شما می‌شود.

Private Label

روش دیگر درآمدزایی و بهبود کیفیت کار در آمازون این است که محصولات خود را private label کنید. در واقع با انجام این کار شما محصولات خود را مارکدار می‌کنید که به شما کمک می‌کند به‌طور کامل، به لیست محصولات خود دسترسی داشته باشید و هر زمان که نیاز بود در محصولات خود تغییر ایجاد کنید.

برای مثال محصول شما یک شانه است و برخی از مشتریان شما از بعضی ویژگی‌ها این شانه شکایت کرده‌اند. مثلاً می‌گویند که دسته شانه برای در دست گرفتن آن راحت نیست. شما با private label کردن محصولات خود می‌توانید محصولات خود را تغییر دهید. این کار را می‌توان شبیه کسب درآمد از اینستاگرام دانست. در اینستاگرام نیز با چک کردن بازخوردهای مشتریان به محصولات خود می‌توانید ویژگی‌های نامناسب آن را اصلاح کنید.

Retail Arbitrage

یکی از روش‌های مؤثر در کسب درآمد از آمازون Retail Arbitrage است. این روش در حقیقت به این معنا است که شما کالایی را با قیمت کم خریداری و با قیمت بالاتری به فروش برسانید.

بسیاری از افرادی که از طریق آمازون درآمدزایی می‌کنند، از این روش استفاده می‌کنند. در این روش بهتر است هزینه‌های اضافی را حذف کنید. برای مثال افرادی که از این روش درآمدزایی

در بعضی از خرید و فروش‌ها نحوه عملکرد به‌گونه‌ای است که شما نیازی به حضور در فروشگاه و خرید محصول و یا انتقال آن به انبار آمازون ندارید؛ اما برای روش Retail Arbitrage به‌منظور کاهش برخی هزینه‌ها افراد ترجیح می‌دهند که به‌صورت حضوری به فروشگاه‌هایی مثل Walmart محل زندگی خود می‌روند و کالاهای موردنظر خود را با صرف هزینه کم خریداری و سپس باقیمت بالایی در آمازون به فروش می‌رسانند.

بسیاری از فروشندگان این روش را از آمازون مشغول هستند، کالای خود را از چین خریداری و از طریق آمازون به فروش می‌رسانند. بهتر است بدانید که هزینه حمل و نقل محصولات از چین به انبار آمازون، هزینه بالایی دارد. به همین جهت توصیه می‌شود که برای این روش، خرید محصولات خود را به صورت حضوری انجام دهید.

زوجی اظهار داشته‌اند که به کمک این روش توانسته‌اند به درآمدی در حدود یک میلیون دلار در سال برسند. این زوج بازی‌های ویدیویی را با قیمت کم می‌خریدند و با قیمت زیاد در آمازون به فروش می‌رسانند. چنان‌که مشاهده کردید به کمک آمازون حتی **کسب درآمد از بازی** نیز ممکن است.

همکاری در انبار

از دیگر روش‌های کسب درآمد از آمازون می‌توان به همکاری در انبار اشاره کرد. این کار نیازی به هیچ سرمایه‌ای ندارد. اگر محل زندگی شما به انبارهای آمازون نزدیک است می‌توانید برای اموری مثل تحویل کالا و جداسازی محصولات در مراکز تحویل کالا، مراکز جداسازی یا ایستگاه‌های تحویل و یا حتی در مراکز سرویس به مشتری مشغول به همکاری با آمازون شوید.

تحویل کالا

در سیستم کاری فروشگاه اینترنتی آمازون، نوعی تحویل کالا وجود دارد که کالا را در همان روز سفارش به مشتری تحویل می‌دهند. از آنجایی‌که سفارش‌ها در آمازون بسیار زیاد است، آمازون برای تحویل کالاها مخصوصاً نوع تحویل سریع، به نیروهای کمکی زیادی نیاز دارد.

اگر تابه‌حال از آمازون خرید کرده باشید متوجه می‌شوید که برخی از مردم عادی کالای شما را تحویل می‌دهند. شما به کمک **Amazon prime** می‌توانید در زمینه تحویل کالا مشغول به کار شوید و درآمدزایی کنید.

Amazon Flex در حال حاضر برای هر ساعت کار مبلغی در حدود 18 تا 25 دلار پرداخت می‌کند. برای این کار فقط کافی است اپلیکیشن را نصب کنید و بعد به چند سؤال پاسخ دهید؛ بنابراین اگر یک ماشین قابل اعتماد و یک گوشی هوشمند دارید، می‌توانید به راحتی از این طریق بدون هیچ سرمایه اولیه‌ای کسب درآمد از آمازون را آغاز کنید.

کسب درآمد از منزل

قبل از هر چیز باید بدانید که این روش برای همه افراد در دسترس نیست و فقط افرادی که در مناطق خاصی زندگی می‌کنند، می‌توانند از این روش برای درآمدزایی استفاده کنند.

این روش به گونه‌ای است که شما می‌توانید در منزل به همکاری با آمازون بپردازید. علاوه بر این آمازون برای این نوع درآمد شرایطی را تعیین کرده است که تنها در صورت داشتن آن شرایط می‌توانید برای کار از منزل آمازون اقدام کنید.

پایه حقوقی این روش 20 دلار به ازای هر ساعت کار است. شما می‌توانید جست‌وجو برای این کار را با توجه به شرایط و محل زندگی به‌صورت نیمه‌وقت یا دائمی انجام دهید. این کار به‌گونه‌ای است که شما می‌توانید به مشتری‌ها خدمت‌رسانی کنید و یا اگر دارای سابقه فنی و واجد شرایط هستید می‌توانید از این طریق در آمازون شروع به کار کنید.

افیلیت مارکتینگ

از دیگر روش‌های همکاری با آمازون افیلیت مارکتینگ است. اگر شما دارای یک وبسایت یا صفحه با بازدید بالا هستید، می‌توانید به‌صورت یک افیلیت مارکتر با آمازون به همکاری بپردازید. در این روش شما با قرار دادن لینک‌های وابسته در وبسایت خود، به بازاریابی برای سایت بزرگ آمازون می‌پردازید.

هر بار که یک نفر به کمک لینکی که شما در وبسایت خود قرار داده‌اید از آمازون خرید کند، شما می‌توانید کمسیون خود را دریافت کنید. کسب درآمد از آمازون به این روش به شما کمک می‌کند که در هر خرید 4 تا 8.5 درصد هزینه خرید را دریافت کنید.

این طریق درآمذزایی مناسب افرادی است که وبسایت‌های پربازدید دارند؛ زیرا هرچه بازدید از صفحه شما بیشتر باشد، احتمالاً خرید از آمازون نیز بیشتر خواهد بود که همه این‌ها در نهایت منجر به افزایش درآمد شما می‌شود. البته این نکته هم قابل‌ذکر است که با توجه به تحریم‌های مالی علیه ایران، استفاده از این روش درآمد قابل‌توجهی برای ایرانیان ندارد.

انتشار کتاب الکترونیکی

همان‌طور که تا اینجا شاهد بودید از طریق روش‌های مختلفی می‌توانید، حتی بدون صرف هیچ هزینه‌ای به کسب درآمد از آمازون بپردازید. یکی دیگر از این روش‌ها انتشار کتاب‌های الکترونیکی است.

نشر یک کتاب در نگاه اول کمی سخت یا حتی غیرممکن به نظر می‌رسد. این در حالی است که افراد زیادی هستند که به کتاب‌های الکترونیکی نوشته‌شده و منتشرشده در آمازون بسیار علاقه‌مند هستند.

افرادی که به نوشتن کتاب علاقه زیادی دارند، می‌توانند به کمک این روش به میزان تخصص خود در این حیطه بیفزایند. جالب است بدانید که اکثر کتاب‌های موجود در این بخش بیش از 100 صفحه نیستند و خواندن آن‌ها برای اکثر مخاطبان آسان است.

علاوه بر این شرایط کیفیت کتاب‌ها به‌گونه‌ای است که هرکسی می‌تواند از طریق نوشتن و انتشار کتاب‌های الکترونیکی به درآمدزایی و افزایش توانایی‌های خود بپردازد؛ بنابراین؛ اگر از دسته افرادی هستید که به نوشتن به‌صورت خلاقانه علاقه دارید، می‌توانید از این طریق درآمدزایی کنید.

Mechanical Turk

Mechanical Turk یک بازار سرمایه‌گذاری است که به کمک آن می‌توانید درآمد کسب کنید. این روش درآمدزایی شما در واقع کارهایی را انجام می‌دهد که یک کامپیوتر قادر به انجام آن‌ها نیست و در واقع این روش مرز جداکننده بین انسان و کامپیوتر است.

مزیت اصلی این روش کسب درآمد از آمازون، این است که کاری که قرار است انجام دهید، راحت است. شما باید به وارد کردن داده‌ها، رونویسی، طبقه‌بندی و شخصی‌سازی تصویر بپردازید. درست است مبلغی که در قبال انجام این کار دریافت می‌کنید، چندان زیاد نیست؛ اما کاری که قرار است انجام دهید، کار بسیار ساده‌ای است.

فروش محصولات دست‌ساز

از جمله روش‌های کسب درآمد از آمازون فروش محصولات دست‌ساز است. شما می‌توانید علاوه بر تسلطی که بر بازار آمازون دارید، محصولات دست‌ساز خود را از طریق **Amazon Handmade** بفروشید. آمازون در این روش با بازارهای بزرگی مثل **Etsy** و **eBay** در رقابت است.

لازم است بدانند که سودی که از راه فروش محصولات دست‌ساز خود از طریق آمازون کسب می‌کنید، بسیار بیشتر از سودی است که می‌توانید از طریق دیگر بازارها به دست آورید.

فروش طرح‌ها

یکی دیگر از روش‌های درآمدزایی که قرار است در این مقاله به آن بپردازیم، کسب درآمد از طریق فروش طرح است. در حقیقت شما می‌توانید یک طرح تی‌شرت را به برای تاجران این زمینه ارسال کنید و از طریق آمازون به هم کاری با آن‌ها بپردازید.

این نوع کسب درآمد از آمازون برای افرادی مناسب است که می‌توانند طرح‌های خلاقانه ایجاد کنند و یا کسانی که می‌دانند چه زمانی و در چه فصل‌هایی، چه طرح‌هایی را ارائه دهند.

برای مثال در زمان انتخابات ریاست جمهوری و یا جنبش‌های سیاسی فروش طرح‌هایی مرتبط با این فصل افزایش خواهد یافت؛ بنابراین؛ یک طرح خلاقانه در زمان درست می‌تواند منجر به درآمدزایی شود.

تحویل اجناس دست‌دوم

شما می‌توانید وسایل کهنه و دست‌دوم خود را به آمازون تحویل دهید و در مقابل آن کارت هدیه دریافت کنید. از این طریق می‌توانید با تحویل دادن وسایلی مثل اسباب‌بازی‌ها و وسایل استفاده‌شده یا حتی کتاب‌های دست‌دوم، کارت هدیه دریافت کنید.

ارزش وسایلی که تحویل می‌دهید را آمازون تخمین می‌زند و بر طبق آن به شما کارت هدیه تحویل می‌دهد. مزیت روش **Amazon Trade-In** برای شما این است که می‌توانید بدون نیاز به عکس گرفتن از اجناس و تبلیغ برای فروش، اجناس دست‌دوم و استفاده‌شده خود را به فروش برسانید.

ثبت نظرات

یکی از روش‌هایی که به کمک آن در آمازون می‌توانید درآمدزایی کنید، روش **Amazon Vine** است. اگر شما در این قسمت مجموعه آمازون عضویت داشته باشید، می‌توانید با ارسال بازخورد و نظر خود نسبت به یک محصول، یک محصول رایگان دریافت کنید.

دقت داشته باشید که دسترسی به این قابلیت تنها برای افرادی است که به‌طور مداوم در مورد محصولات نظر می‌دهند و تجربه‌های خود در هنگام استفاده از محصولات را در آمازون با دیگران به اشتراک می‌گذارند.

خدمات از طریق آمازون

از دیگر روش های کسب درآمد از آمازون می‌توان به خدمات اشاره کرد. آمازون ایده‌های جالبی برای درآمدزایی به کار گرفته است. یکی از این ایده‌ها خدمت‌رسانی به مشتریان است.

اگر شما از دسته افرادی هستید که در کارهایی مثل **لوله‌کشی و... مهارت دارید**، می‌توانید از طریق **Amazon Services** درآمدزایی کنید. اگر کسی در نزدیکی محل زندگی شما به خدماتی نظیر، لوله‌کشی، خدمتکار، نظافت منزل و... نیاز داشته باشد، آمازون شما را به آن فرد متصل می‌کند و می‌توانید برای ارائه خدمت و درآمدزایی از این طریق اقدام کنید.

کسب درآمد در حین سفر

از زمان آغاز گرایش مینیمالیستی عده زیادی از مردم اقدام به فروش خانه و دارایی خود کردند تا بتوانند یک کاروان یا ون تهیه کنند. مردم از این کاروان‌ها به‌عنوان خانه‌های سیار استفاده می‌کنند. می‌توانند در آن‌ها زندگی کنند و در عین حال به هر کجا که می‌خواهند، سفر کنند.

شرکت آمازون به این افراد به‌عنوان منبعی برای درآمدزایی نگاه می‌کند. چنین افرادی می‌توانند تحویل کالای مشتریان را بر عهده بگیرند و در حین سفر خود این محصولات را به مشتری تحویل دهند.

این روش **CamperForce** نامیده می‌شود و شما می‌توانید بر اساس زمان کار و میزان اضافه‌کاری خود از آمازون پول و مزایا دریافت کنید.

کار در مناطق مختلف

نکته‌ای که کاربران ایرانی آمازون باید به آن توجه داشته باشند این است که آمازون هیچ انبار و شعبه‌ای در ایران ندارد. کاربران ایرانی فقط از طریق روش‌های وابسته به اینترنت یا فروش از طریق دیگر کشورها مثل چین می‌توانند به کسب درآمد از آمازون بپردازند.

همچنین بخوانید: [کسب درآمد کلیکی](#)

amazon mechanical turk چیست؟

بازاری زیر نظر شرکت آمازون است که مبتنی بر وب و جمع‌سپاری می‌باشد که به دارندگان کسب و کار این فرصت را می‌دهد که با استفاده از نیروی انسانی کارهایی که سیستم‌های کامپیوتری نمی‌توانند انجام دهند را بر عهده بگیرند.

اگر با خواندن این مطلب به درآمدزایی از آمازون علاقه مند شده اید، پس به احتمال زیاد دوست دارید در مورد افیلیت مارکتینگ و سیستم دریافت پورسانت آن نیز بدانید. همانطور که خواندید، درآمد از آمازون از طریق افیلیت مارکتینگ انجام می شود که امروزه طرفداران بسیاری دارد. به این معنا که هر چه تعداد کالایی که میفروشید بیشتر باشد، پورسانت دریافتی شما بیشتر خواهد بود.

دایان افیلیت همچین سیستمی را فراهم کرده است تا بتوانید بدون سرمایه به درآمد باورنکردنی برسید. پس در پنل کاربری دایان افیلیت ثبتنام کنید تا در دنیا همکاری در فروش قدم بگذارید. جهت کسب اطلاعات بیشتر در مورد نحوه ثبت نام و **ایجاد سایت افیلیت**، کلیک کنید.

جمع بندی

در این آموزش کامل کسب درآمد از آمازون در مورد روش های کسب درآمد از آمازون صحبت شد. چنانکه گفته شد "کسب درآمد از آمازون" از روش های آسان و حتی بدون نیاز به سرمایه نیز امکان پذیر است. به طوری که شما می توانید حتی **کسب درآمد در خواب** را نیز تجربه کنید. یادگیری روش های کسب درآمد از آمازون به شما کمک می کند که از راه های نسبتاً ساده ای به درآمد خوبی دست پیدا کنید.